Social Media Marketing

Baue deine Business Präsenz in den sozialen Medien auf.



Heutige Agenda

SOCIAL-MEDIA-MARKETING



Bis zum Ende der Sitzung wirst du die Strategie ...

Verstehen

Planen

Aufbauen

Testen

Verfeinern

Soziale Medien sind wichtig. Abe<mark>r wer</mark>

bin ich?

- seit 04/2021 Abenteuer der Selbstständigkeit
- 07/2020-04/2021 WEMAG AG, Schwerin
- 11/2019-06/2020 EGGER Holzwerkstoffe, Wismar
- 02/2019–09/2019 Grenzebach Corporation, Newnan (USA)
- 09/2017-01/2019 Airbus Operations GmbH, Finkenwerder
- 08/2016–01/2017 Daimler AG, Hamburg Harburg
- Master der Betriebswirtschaftslehre Hochschule Wismar
- Bachelor der Betriebswirtschaftslehre Leuphana Universität Lüneburg





Phase 1: Verstehen

Was ist Social Media Marketing?

Unter Social Media Marketing wird generell die **zielgerichtete und marktorientierte Nutzung** sozialer Medien verstanden.

Quelle: www.uni-bamberg.de/bwl-marketing



Online oder Offline

SOCIAL-MEDIA-MARKETING

Wo seid Ihr unterwegs?

Was sucht Ihr?

Täglich? Wie lange?

Zahlen!

SOCIAL-MEDIA-MARKETING **94 Prozent** der deutschsprachigen Bevölkerung ab 14 Jahren ist 2021 **online**

tägliche durchs. Internetnutzungsdauer der 14- bis 29-Jährigen: **419 Min.**

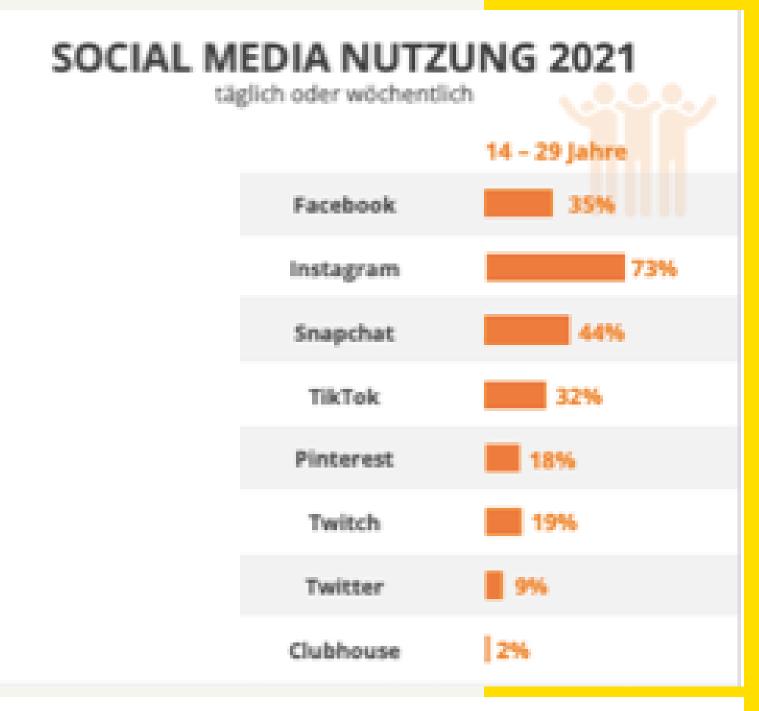


Abb. 1: ARD/ZDF-Onlinestudie, Infografik Onlinestudie 2021

Inhalte?

SOCIAL-MEDIA-MARKETING

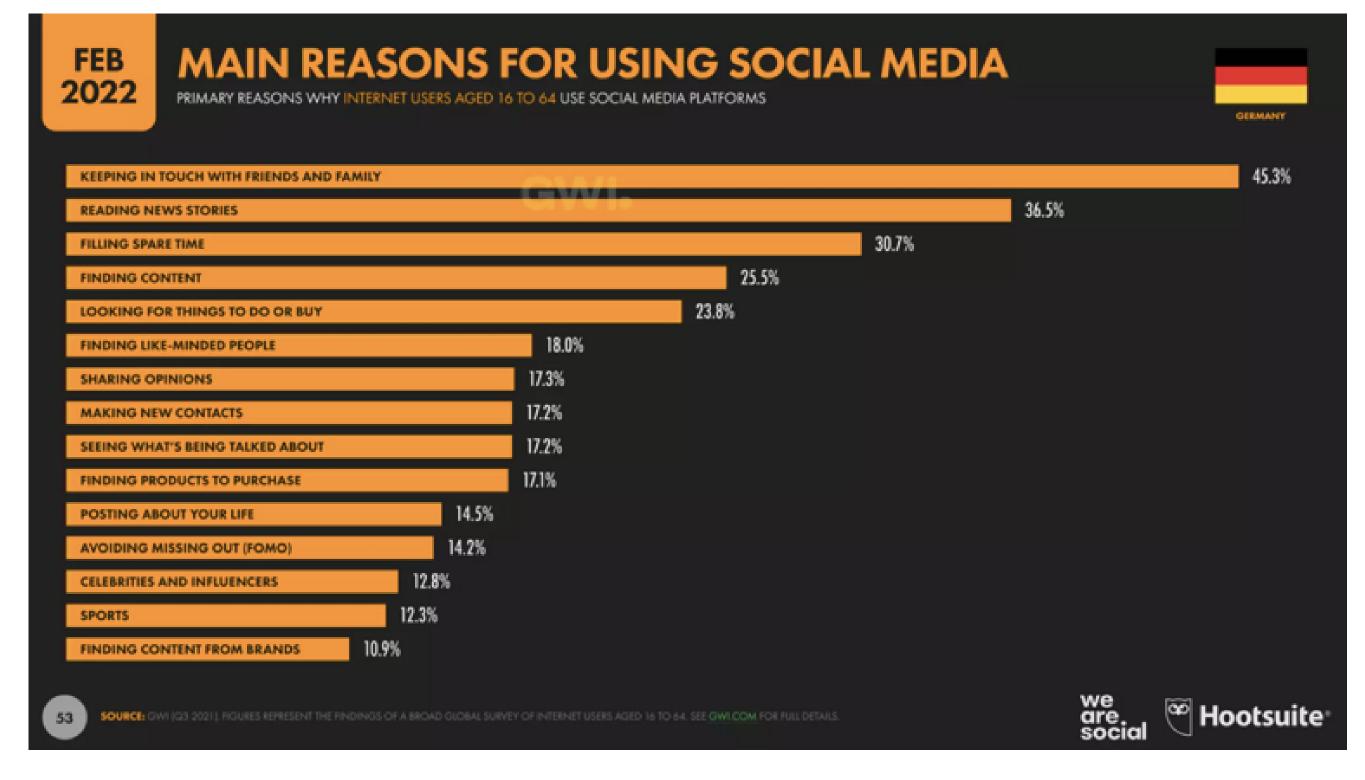
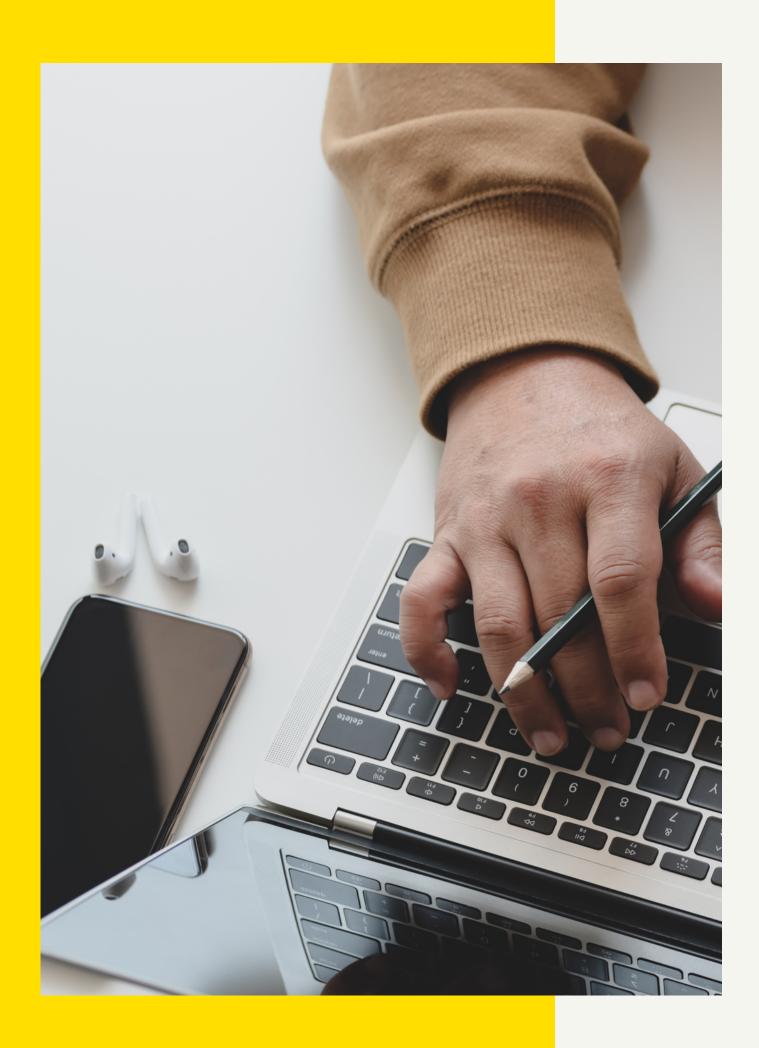


Abb. 3: Hootsuite & We are social, "Digital 2022 Report", Folie 53

BreakingNews

SOCIAL-MEDIA-MARKETING Social Media Marketing & Influencer Marketing in Aachen, Brühl, Neuss & Solingen studieren



Phase 2: Planen

8 Schritte im Social Media Marketing

Schritt 1: Definiert Eure Marke

Schritt 2: Definiert Eure Ziele

Schritt 3: Definiert Eure Zielgruppe

Schritt 4: Entscheidet euch für ein Portal

Schritt 5: Plant Euren Content

Schritt 6: Behaltet Eure Zahlen im Auge

Schritt 7: Beachtet stets den Wettbewerb und Markt

Schritt 8: Passt Eure Strategie an





Eure Marketingziele definieren

- Welche Ziele möchtet Ihr erreichen?
- Welche Maßnahmen möchtet Ihr durchführen?
- Welches Budget habt Ihr zur Verfügung?

Eure Zielgruppe definieren

- Wer ist Eure Zielgruppe?
- Wo hält sich Eure Zielgruppe auf?
- Welcher Content passt zu Eurer Zielgruppe?



8 Schritte im Social Media Marketing

Schritt 1: Definiert Eure Marke

Schritt 2: Definiert Eure Ziele

Schritt 3: Definiert Eure Zielgruppe

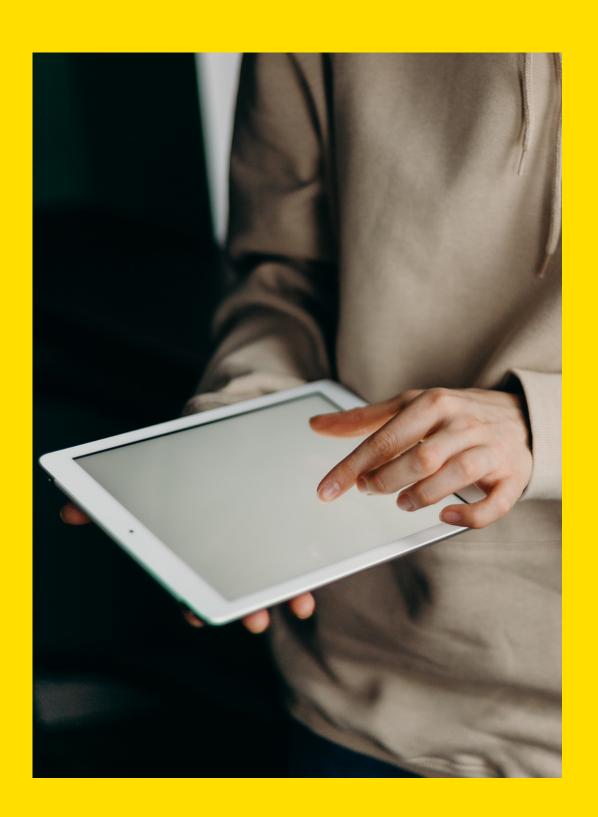
Schritt 4: Entscheidet euch für ein Portal

Schritt 5: Plant Euren Content

Schritt 6: Behaltet Eure Zahlen im Auge

Schritt 7: Beachtet stets den Wettbewerb und Markt

Schritt 8: Passt Eure Strategie an



Phase 3: Aufbauen

Wo fange ich an?

- Content planen
- filmen
- fotografieren
- gestalten
- texten
- uploaden
- interagieren
- ...was denn noch alles?!



Meine Tipps

SOCIAL-MEDIA-MARKETING Trau dich!

Einfach starten!

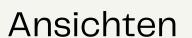
Spaß haben!

Die "Großen" anschauen

Marke - Influenzier - Privat

Phase 4: Testen & Evaluieren







Klicks



Kommentare



Shares



Reichweite



Likes

Vielen Dank für eure Aufmerksamkeit

SOCIAL-MEDIA-MARKETING Vanessa Kersting 0176 34567067 vanessa@mvliebe.de

